

eeMobility ist führender Anbieter von digitalen Ladelösungen im Bereich Elektromobilität. Wir machen das Laden von Elektrofahrzeugen einfach und bieten gewerblichen Flotten eine intelligente Komplettlösung. Unsere Angebote vernetzen Energie- und Mobilitätswelt auf einzigartige Weise in einem digitalen Geschäftsmodell. So erschaffen wir zukunftsorientierte Elektromobilität: eben [easy.electric](#).

Wir suchen Verstärkung im Bereich Vertrieb durch einen

## **B2B Sales Manager / Sales Specialist (m/w)**

### **Deine Aufgaben**

- Du bist verantwortlich für den kompletten Vertriebszyklus, von der Leaderstellung über Angebotsabgabe bis zum Vertragsabschluss
- Du vertrittst das Unternehmen und hältst Vorträge auf Kongressen und Fachmessen
- In Zusammenarbeit mit dem Team analysierst Du fortlaufend die Markt- und Wettbewerbssituation und entwickelst unsere Produkte weiter
- Du pflegst Vertriebs- und Kundendaten im ERP und erstellst Vertriebs- und Umsatzpläne verbunden mit der entsprechenden Absatz- und Umsatzkontrolle

### **Dein Profil**

- Abgeschlossenes Studium oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise Berufserfahrung in vergleichbarer Funktion
- Aufgeschlossene Persönlichkeit mit souveränem Auftreten, auch in der Kommunikation mit Entscheidungsträgern
- Ein hohes Maß an Eigenmotivation und die Fähigkeit sich jeden Tag aufs Neue zu begeistern
- Eigenverantwortlich und ergebnisorientierte Arbeitsweise und Reisebereitschaft

**Etwas bewegen:** Deine Stimme wird gehört, in flachen Hierarchien und mit schnellen Entscheidungswegen

**Neues lernen:** Intensive Einarbeitung in die Themen Elektromobilität, Mobilität und Strommärkte in einem interdisziplinären Team

**Teamarbeit:** Ein zielorientiertes Miteinander in einem lockeren, familiären Umfeld

**Leistungsgerechte Vergütung:** Beteiligung an persönlichen und Unternehmenserfolgen

Interessiert? [Sende Deine Bewerbungsunterlagen an karriere@ee-mobility.com](mailto:karriere@ee-mobility.com)  
Wir freuen uns, Dich kennenzulernen!